

Ter versterking van ons verkoopteam zijn we op zoek naar een collega voor de functie van

ACCOUNTMANAGER IVECO

Je bent in het Westland/Den Haag en Delft en omstreken verantwoordelijk voor de verkoop van de nieuwe stoere Iveco Ecodaily. Je legt contacten met potentiële klanten en bouwt de relatie met bestaande klanten uit en adviseert je relaties met bewezen kennis van zaken en ervaring in het marktsegment van 3,3 tot 7 ton. Het gamma van de Ecodaily biedt naast gesloten bestelwagens een uitgebreide keuze aan chassis/cabine- en trekkeruitvoeringen. Een ervaren advisering met betrekking tot het juiste laadvermogen, opbouwlengthe en motorkeuze (incl. CNG natural powermotoren) is een absolute voorwaarde.

Je hebt de kennis en ambitie om door te groeien naar het segment van Eurocargo tot 15,5 ton of misschien zelfs de zwaardere segmenten.

Op grond van je persoonlijke resultaat en ervaring ontwikkel je je tot natuurlijk aanspreekpunt voor de andere Daily verkopers binnen Blom-DSW. Je weet hen te stimuleren en motiveren in hun verdere ontwikkeling en groeit op termijn zelf uit tot de Senior Accountmanager IVECO binnen de groep.



Het volgende is op jou van toepassing:

- mbo+/hbo werk- en denkniveau
- ervaring in een soortgelijke functie
- passie voor transport en techniek

Je schriftelijke sollicitatie kun je richten aan Renée Goppel, Blom-DSW, Nieuweweg 2, 2675 BC te Honselersdijk.

Je kunt ons ook per e-mail bereiken: r.goppel@blomdsw.nl
Voor nadere informatie over ons bedrijf kun je de website bezoeken: www.blomdsw.nl



BLOM - DSW

DAF

IVECO



Honselersdijk - Katwijk
Zoeterwoude - Gouda
Zoetermeer - Delft

Blom-DSW bouwt aan een duurzame organisatie.